

Calendário de Formação

Programa Executivo em Vendas | 5ª Edição

109h | 26-setembro 2024 a 10-janeiro 2025

ANJE (Associação Nacional de Jovens Empresários) / UMinho Exec

Horário: Presencial e Online (live): Das 19h00 às 23h00

Masterclasses: Das 19h00 às 21h00

Sessões	Data	Dia	Duração	Módulo	Formador
Sessão 0	26/set	Quinta-feira		Sessão de Apresentação	
Sessão 1	26/set	Quinta-feira	4H	Estratégia de Vendas e Planeamento	Carlos Cunha
Sessão 2	27/set	Sexta-feira	4H	Estratégia de Vendas e Planeamento	Carlos Cunha
Sessão 3	01/out	Terça-feira	4H	Modelos de Vendas	Pedro Pinheiro
Sessão 4	03/out	Quinta-feira	4H	Modelos de Vendas	Pedro Pinheiro
Sessão 5	07/out	Segunda-feira	1H	Masterclass Decifrar Vendas*	Alexandre Monteiro
Sessão 6	08/out	Terça-feira	4H	Gestão da Atividade Comercial	Rui Lousa
Sessão 7	10/out	Quinta-feira	4H	Gestão da Atividade Comercial	Rui Lousa
Sessão 8	15/out	Terça-feira	4H	Vendas 4.0	Tiago Nogueira
Sessão 9	17/out	Quinta-feira	4H	Vendas 4.0	Tiago Nogueira
Sessão 10	21/out	Segunda-feira	2H	Masterclass Case Study – Sword Health*	André Santos
Sessão 11	22/out	Terça-feira	4H	CRM	Nuno Barata
Sessão 12	24/out	Quinta-feira	4H	CRM	Nuno Barata
Sessão 13	28/out	Segunda-feira	4H	Sales Management	David Alves
Sessão 14	29/out	Terça-feira	4H	CRM	Nuno Barata
Sessão 15	30/out	Quarta-feira	4H	Sales Management	David Alves
Sessão 16	31/out	Quinta-feira	2H	Masterclass Inteligência Artificial ao Serviço das Vendas*	André Machado
Sessão 17	05/nov	Terça-feira	4H	Comunicar com arte	Joana Estrela
Sessão 18	07/nov	Quinta-feira	4H	Comunicar com arte	Joana Estrela
Sessão 19	11/nov	Segunda-feira	2H	Masterclass Comunicação à distância nas vendas*	Norberto Amaral
Sessão 20	12/nov	Terça-feira	4H	Atração e Retenção de Talento	Rita Serra

Sessão 21	14/nov	Quinta-feira	4H	Atração e Retenção de Talento	Rita Serra
Sessão 22	19/nov	Terça-feira	4H	Marketing Pessoal	Raquel Soares
Sessão 23	21/nov	Quinta-feira	4H	Marketing Pessoal	Raquel Soares
Sessão 24	26/nov	Terça-feira	4H	Coaching e PNL	Ricardo Cibrão
Sessão 25	28/nov	Quinta-feira	4H	Introdução às Finanças para Vendedores	António Cunha
Sessão 26	29/nov	Sexta-feira	4H	Introdução às Finanças para Vendedores	António Cunha
Sessão 27	03/dez	Terça-feira	4H	Coaching e PNL	Ricardo Cibrão
Sessão 28	09/dez	Segunda-feira	2H	Masterclass Inteligência Emocional nas Vendas*	Paulo Moreira
Sessão 29	10/dez	Terça-feira	4H	Liderança e Motivação	Ricardo Branquinho
Sessão 30	12/dez	Quinta-feira	4H	Liderança e Motivação	Ricardo Branquinho
Sessão 31	10/jan	Sexta-feira	4H	Apresentações finais	