

Calendário de Formação

Programa Executivo em Vendas | 3ª Edição

100h | 16-fevereiro a 23-maio 2022

ANJE (Associação Nacional de Jovens Empresários) / UminhoExec

Horário: 19h00 às 23h00 – Presencial
19h00 às 21h00 - Online

Sessão 1	16-fev	Quarta-feira	1H	Sessão de Apresentação	Todos
Sessão 2	16-fev	Quarta-feira	4H	Estratégia de Vendas e Planeamento	Carlos Cunha/Daniel Guerreiro
Sessão 3	17-fev	Quinta-feira	4H	Estratégia de Vendas e Planeamento	Carlos Cunha/Daniel Guerreiro
Sessão 4	21-fev	Segunda-feira	2H	Masterclasse Comunicação à distância nas Vendas	Norberto Amaral
Sessão 5	23-fev	Quarta-feira	4H	Modelos de Vendas	Pedro Pinheiro
Sessão 6	28-fev	Segunda-Feira	4H	Modelos de Vendas	Pedro Pinheiro
Sessão 7	02-mar	Quarta-feira	2H	Vendas 2.0	Tiago Nogueira
Sessão 8	07-mar	Segunda-feira	2H	Vendas 2.0	Tiago Nogueira
Sessão 9	09-mar	Quarta-Feira	2H	Vendas 2.0	Tiago Nogueira
Sessão 10	14-mar	Segunda-feira	2H	Vendas 2.0	Tiago Nogueira
Sessão 11	16-mar	Quarta-feira	2H	CRM	Nuno Barata
Sessão 12	21-mar	Segunda-feira	2H	CRM	Nuno Barata
Sessão 13	23-mar	Quarta-feira	2H	CRM	Nuno Barata
Sessão 14	28-mar	Segunda-Feira	2H	CRM	Nuno Barata
Sessão 15	30-mar	Quarta-Feira	4H	Técnicas de Vendas e Negociação	André Semedo
Sessão 16	31-mar	Quinta-feira	4H	Técnicas de Vendas e Negociação	André Semedo
Sessão 17	04-abr	Segunda-feira	4H	Comunicar com Arte	Joana Estrela

Sessão 18	06-abr	Quarta-feira	4H	Comunicar com Arte	Joana Estrela
Sessão 19	11-abr	Segunda-feira	2H	Masterclasse Decifrar Vendas	Alexandre Monteiro
Sessão 20	13-abr	Quarta-feira	4H	Recrutamento e Seleção	Rita Serra
Sessão 21	18-abr	Segunda-feira	4H	Recrutamento e Seleção	Rita Serra
Sessão 22	20-abr	Quarta-feira	4H	Gestão de Equipas	Carlos Maia
Sessão 23	27-abr	Quarta-feira	4H	Gestão de Equipas	Carlos Maia
Sessão 24	02-mai	Segunda-feira	2H	Masterclasse Case Study – Sword Health	André Santos
Sessão 25	04-mai	Quarta-feira	4H	Marketing Pessoal	Francisco Viana
Sessão 26	05-mai	Quinta-feira	4H	Marketing Pessoal	Francisco Viana
Sessão 27	09-mai	Segunda-Feira	4H	Liderança e Motivação	Luis Lobão
Sessão 28	10-mai	Terça-feira	4H	Liderança e Motivação	Luis Lobão
Sessão 29	11-mai	Quarta-feira	2H	Masterclasse Inteligência Emocional nas Vendas	Paulo Moreira
Sessão 30	16-mai	Segunda-feira	4H	Coaching e PNL	Sérgio Almeida
Sessão 31	18-mai	Quarta-feira	4H	Coaching e PNL	Sérgio Almeida
Sessão 32	23-mai	Segunda-feira	4H	Apresentação Final	Carlos Cunha