UMinho Exec
Executive Business Education

Calendário de Formação

Oferta Formativa (MinhoExec) | | ANJE

Programa Avançado em Vendas – 3ª Edição | 88h |

17 de fevereiro a 22 de maio de 2020

17 fev.	segunda feira	2020/2020	Sessão de Apresentação	Elisabete Sá & Ricardo Branquinho
		2020/2020	Estratégia de vendas & Planeamento	Carlos Cunha
18 fev.	quarta feira	2020/2020	Estratégia de vendas & Planeamento	Carlos Cunha
02 mar.	segunda feira	2020/2020	Modelos de Vendas	Pedro Pinheiro
04 mar.	quarta feira	2020/2020	Modelos de Vendas	Pedro Pinheiro
09 mar.	segunda feira	2020/2020	DRM	Nuno Bereta
11 mar.	quarta feira	2020/2020	DRM	Nuno Bereta
16 mar.	segunda feira	2020/2020	Vendas 2.0	Paulo Morais
18 mar.	quarta feira	2020/2020	Vendas 2.0	Paulo Morais
23 mar.	segunda feira	2020/2020	Técnicas de teatro aplicado às vendas	Joana Estrela
25 mar.	quarta feira	2020/2020	Técnicas de teatro aplicado às vendas	Joana Estrela
30 mar.	quarta feira	2020/2020	Recrutamento & Seleção	Rita Serra
02 abr.	segunda feira	2020/2020	Recrutamento & Seleção	Rita Serra
13 abr.	quarta feira	2020/2020	Gestão Equipas	Carlos Melo
15 abr.	segunda feira	2020/2020	Gestão Equipas	Carlos Melo
20 abr.	quarta feira	2020/2020	Liderança & Motivação	Ricardo Branquinho
22 abr.	segunda feira	2020/2020	Liderança & Motivação	Ricardo Branquinho
27 abr.	quarta feira	2020/2020	Coaching & PNL	Sérgio Almeida
29 abr.	segunda feira	2020/2020	Coaching & PNL	Sérgio Almeida
04 mai.	quarta feira	2020/2020	Seminário Caso Estudo - [illegible]	André Santos
06 mai.	segunda feira	2020/2020	Tinkas e vinte & Sigolação	Nuno Fontoura
11 mai.	quarta feira	2020/2020	Tinkas e vinte & Sigolação	Nuno Fontoura
13 mai.	quarta feira	2020/2020	Seminário - Mobility/Pascal	Francisco Viana
22 mai.	sexta feira	----	Apresentação Final	Paulo Morais & Ricardo Branquinho